

### ***”Med CAMPrige har vi samlet alle de administrative opgaver i samme system”***

”Med vores nye CAMPrige løsning kan vi holde styr både på vores økonomi, sikre en god styring på vores forholdsvis store kursusforretningsområde, samt holde styr på vores mange medlemmer, som er fordelt på en række specialforeninger og fagudvalg”.

Det fortæller Søren Egemar Knudsen, regnskabschef i brancheforeningen Danske Advokater, der blev stiftet i januar 2008.

Her bruger man nu CAMPrige systemet til at styre både medlemmer, kurser og økonomi, og ikke kun for virksomheden Danske Advokater, men også for de 18 specialforeninger, som Danske Advokater administrerer.

”Strukturen med medlemsvirksomheder, hvor både advokatvirksomheden og dennes ansatte er medlem i Danske advokater og i specialforeningerne, stiller store krav til IT-løsningens understøttelse af medlemsadministration. Så det er glædeligt, at vores løsning fra CAMP understøtter dette, samt de dertilhørende mange forskellige kontingentforhold.

Vi mener at vi med løsningen er blevet meget effektive, samtidig med vores IT udgifter er reduceret.”

### ***”CAMPrige systemet var klart det bedste valg for os”***

”I forbindelse med at Danske Advokater blev stiftet som en ny frivillig brancheforening, som følge af at Advokatsamfundet ændrede status til en institution af offentligretslig karakter, stod vi med udfordringen at skulle starte en ny forening fra bunden inden for en meget kort tidshorisont - Herunder nyt IT.

I foråret 2008 udarbejdede vi derfor en kravspecifikation. Det væsentligste for os var, at det nye it-system skulle håndtere både økonomi, medlemmer, foreninger og kurser i én integreret løsning, og at det skulle være en standardløsning.”

It-chef Steen Hermansen hos Danske Advokater identificerede to potentielle leverandører, der kunne levere en løsning, som opfyldte nævnte kriterier. Processen var, at begge leverandører viste deres løsning samt afgav et tilbud på pris og håndtering af projektet.

”Det skal siges, at begge løsninger opfyldte vores overordnede kriterier. ComputerCamps CAMPrige system skilte sig dog ud på nogle afgørende punkter”, fortæller Steen Hermansen:

*”CAMPrige havde en bredere dækning og løsningen kunne som standard håndtere vores komplekse medlemsadministration, samt vores omfattende mødeaktiviteter både i specialforeningerne og i forbindelse med de mange advokatkurser, som vi afholder.*

*Der var kun nogle få procent af løsningen, der skulle udvikles/tilpasses*

*Dynamics AX vurderer vi er den bedste platform til at kunne understøtte os nu, men også fremadrettet med de nye initiativer, som vi planlægger i de kommende år.”*

### **Samarbejde med leverandøren**

”Da vi ikke ønsker at have mange IT-ressourcer in-house, var det ligeledes vigtigt at samarbejde med en leverandør, som kunne overtage en stor del af opgaverne relateret til vores IT. Vi valgte ComputerCamp, da vi var overbeviste om, at de fagligt både på viden om foreninger og administrative processer og omkring IT var særdeles kvalificerede”, tilføjer Steen Hermansen.

### **Den bedste mavefornemmelse**

Steen Hermansens vurderinger skal også ses i lyset af, at der var lagt en meget hård tidsplan for indførelsen af det nye system, som skulle være i drift til det nye regnskabsårs start, dvs. i januar 2009.

Det er jo i en sådan en situation også en subjektiv vurdering, ”Og her var det tilbuddet fra ComputerCamp, der gav os den bedste mavefornemmelse. Vi havde behov for at være sikre på, at vi kunne gennemføre projektet inden for tidshorisonten.”

”Vi var imponerede over, hvor meget konsulenterne fra ComputerCamp vidste om vores kerneopgaver med at styre medlemmer og kurser, og hvordan deres system kunne håndtere det. Så det var ikke kun deres løsning, der afgjorde sagen, det var også den specialviden, de havde om opgaverne i en medlemsorganisation som vores”, tilføjer Steen Hermansen.

## Hosting-løsning

Hos Danske Advokater er IT-strategien baseret på grundholdningen ”Det vil vi ikke slås med selv - vi lægger det ud til andre. Derfor er hele CAMPrige systemet ’outsourcet’ til et hostingcenter hos virksomheden FrontData. Vi har lejet de licenser og den hardware, som kunne lejes, og dermed konverteret vores udgifter til en løbende ydelse i stedet for at foretage engangsinvesteringer.”

”Kommunikation mellem brugerne og CAMPrige systemet sker via en fiberforbindelse til FrontData. Svartiderne er helt i top, så brugerne oplever ikke at udstyret står eksternt”, understreger Steen Hermansen.

## Et problemfrit skift under stort tidspres.

Regnskabschef Søren Egemar Knudsen tiltrådte først sin stilling hos Danske Advokater i november 2008 og var derfor ikke med til at vælge CAMPrige løsningen. Men han er ikke i tvivl om, at det er en rigtig god løsning man har fået, også til at styre økonomien:

”Det var et absolut krav til CAMPrige løsningen, at den var i drift senest midt i januar 2009, så vi rettidigt kunne sende opkrævningerne på årskontingentet ud til vores godt 700 medlemsvirksomheder. Og det lykkedes, endda uden panik”.

## Budget og tidsplan

”Der var ingen ubehagelige overraskelser i hverken konverteringen af data fra de gamle systemer eller implementeringen. Så både budgettet og tidsplanen holdt med undtagelse af nogle ganske få opgaver, som vi besluttede at udskyde til et stykke ind i 2009. ”Så alt i alt – betingelserne taget i betragtning – så forløb det rigtigt godt.”

”Det er fjerde gang på 15 år, at jeg har været med til at skifte fra ét økonomisystem til et andet, og denne gang er det gået langt bedre end tidligere. Det skyldes først og fremmest en dygtig indsats fra ComputerCamps side, hvor det har været tydeligt, at de har prøvet det mange gange før. ComputerCamp har påtaget sig både ansvar og lederskab, og man har fulgt en meget detaljeret tidsplan for projektet. Det lykkedes som planlagt, selvom vi samtidig både skulle flytte, have nye møbler, nye pc’er og printere, samt nyt netværk og telefonsystem.”

”Vi har fået et system, der fungerer glimrende, og det var jo, hvad vi ønskede os. Men vi er også en meget dynamisk organisation, hvor der hele tiden kommer nye ønsker og behov. Derfor er det en stor gevinst, at CAMPrige systemet er så alsidigt og fleksibelt, at det også vil kunne opfylde alle de krav, som vi stiller til det i fremtiden”, siger Søren Egemar Knudsen og tilføjer:

”Danske advokater samler jo de virksomheder, der vil bidrage til at sikre en professional løbende udvikling af advokatbranchen. Så kravet til os som forening er, at vi til en hver tid understøtter medlemmernes behov.”

”Et eksempel er kravet om 54 timers faglig efteruddannelse for advokater. For at understøtte vores medlemmer kan de logge ind på vores hjemmeside og trække en personlig/virksomheds oversigt, således at de til enhver tid kan dokumentere, at kravene er opfyldt.”

### Danske Advokater

Danske Advokater blev dannet i begyndelsen af 2008 som en konsekvens af Menneskerettighedsdomstolens kendelse om forbud mod pligtmæssigt medlemskab af en forening og regeringens ønske om at afskaffe eksklusivlignende ordninger inden for de liberale erhverv. Tilsammen indebar disse forhold, at Advokatsamfundet med en justering af retsplejeloven i 2007 måtte ændre sin status, hvor ”Advokatsamfundet i stedet for at have karakter af en forening bliver til en institution af offentligretlig karakter, der har til hovedformål at sikre en af statsmagten uafhængig, ensartet og tæt kontrol med overholdelsen af de særlige advokatpligter” og at ”virke til gavn for det danske retssamfund”.

Danske Advokater repræsenterer i dag advokatvirksomheder, som beskæftiger op mod 4.000 advokater og advokatfuldmægtige svarende til over 2/3 af de advokater og advokatfuldmægtige, der arbejder i advokatvirksomheder. Antallet af medlemmer udvides løbende.

I Danske Advokater arbejder danske advokatvirksomheder sammen om at udvikle og styrke den enkelte virksomhed og advokatbranchen til gavn for branchen såvel som for samfundet. F.eks. ved at fokusere på forretningsudvikling og innovation og ved at formidle bedste praksis og nye udviklingstræk.

Danske Advokater er samtidig en markant stemme i den juridiske debat, i debatten om retssikkerhed og i samfundsdebatten som sådan. Denne rolle kan foreningen imidlertid kun spille, fordi den er blevet samlingssted for stort set alle advokaternes specialforeninger, således at de i dag udgør foreningens faglige spydspidser på hver deres område.

Tilsammen indebærer disse forhold - og det frivillige medlemskab - at foreningen med stor styrke kan tale på advokaterhvervets vegne. Det er i den sammenhæng en af hovedopgaverne at repræsentere branchen i relation til samarbejdspartnere, som fx domstolene, og at repræsentere branchen i forhold til beslutningstagere, i lovforberevende arbejde, høringer osv.